

NEWS RELEASE

Ngày 13 tháng 03 năm 2018

Kanden System Solutions Co., Inc.

Pacific Business Consulting, Inc.

Về việc Kanden System Solutions mua lại toàn bộ cổ phần của Pacific Business Consulting.

Xin thông báo về việc Kanden System Solutions Co., Inc. (Trụ sở chính: Quận Kita, thành phố Osaka. Chủ tịch hội đồng quản trị: Yasuhiro Yamamoto. Dưới đây gọi tắt là "KS-SOL") đã ký kết hợp đồng chuyển nhượng cổ phần nhằm mua lại toàn bộ cổ phần đã phát hành của Pacific Business Consulting, Inc. (Trụ sở chính: Quận Shinagawa, thủ đô Tokyo. Chủ tịch hội đồng quản trị: Toshiaki Kobayashi. Dưới đây gọi tắt là "PBC").

KS-SOL dự định sẽ mua cổ phần của PBC vào ngày 02 tháng 04 năm 2018 và PBC sẽ trở thành công ty con của KS-SOL.

■ Mục đích của M&A (mua bán và sáp nhập)**(1) Về PBC**

PBC là công ty đi đầu trong lĩnh vực kinh doanh Microsoft Dynamics, thực hiện hoạt động bản địa hóa các sản phẩm đóng gói ERP^{**1} như Microsoft Dynamics NAV (dưới đây gọi là NAV) và Dynamics 365 For Financial and Operations (dưới đây gọi là D365FO) trước các công ty khác và giới thiệu nó cho thị trường trong và ngoài nước. Trong khu vực Châu Á - Thái Bình Dương, thế mạnh của PBC là có thể giới thiệu, triển khai bằng cách tư vấn song ngữ, song song với việc cung cấp sản phẩm cho nhiều Tập đoàn doanh nghiệp lớn hoạt động trên toàn cầu, PBC còn hoạt động trong vai trò đại diện Nhật Bản cho Công ty Microsoft đối với các sản phẩm này trong các Hiệp hội Toàn cầu.

(2) Hiệu quả hợp nhất của hai công ty

KS-SOL là doanh nghiệp dịch vụ thông tin tổng hợp của Tập đoàn Kansai Electric Power, đang cung cấp các giải pháp chính về trung tâm dữ liệu, Microsoft Azure (dưới đây gọi là Azure) và "ERP", "CRM"^{**2}, "EC"^{**3}, "tính toán tiền nước", "kế toán quản trị" chủ yếu cho khách hàng thuộc Tập đoàn Kansai Electric Power và cho cả khách hàng bên ngoài Tập đoàn.

Lần này, với việc đưa PBC trở thành công ty con, song song với việc phát triển các giải pháp ERP lấy trực chính là thế mạnh của cả hai bên về NAV và D365FO, KS-SOL sẽ phát huy sự hợp nhất này như dưới đây.

- Tìm kiếm khách hàng mới bằng cách bổ sung lẫn nhau về khu vực kinh doanh của 2 công

ty (Kansai ⇔ vùng trung tâm thủ đô)

- Tăng cường bán các giải pháp của PBC cho các doanh nghiệp dược phẩm vùng Kansai bằng cách vận dụng năng lực kinh doanh của KS-SOL
- Tăng cường nhận đơn hàng dự án quy mô lớn về NAV và D365FO của PBC bằng cách vận dụng độ tin cậy của thương hiệu Kanden
- Hai công ty sẽ nghiên cứu phát triển dịch vụ mới bằng cách vận dụng Azure, tạo ra sự khác biệt với việc kinh doanh Microsoft Dynamics của các công ty khác

■ Thông điệp từ Microsoft Japan

Công ty chúng tôi cũng rất hoan nghênh đối với thỏa thuận về mối quan hệ hợp tác mới giữa Kanden System Solutions và Pacific Business Consulting.

Chúng tôi kỳ vọng việc phổ biến sử dụng Microsoft Azure cũng như kỹ năng xây dựng Microsoft Dynamics 365 mà Kanden System Solutions đang tích cực thực hiện lâu nay và kỹ năng xây dựng Dynamics 365 hay Dynamics NAV mà Pacific Business Consulting đang triển khai kinh doanh trên toàn cầu sẽ được hợp nhất trên nền tảng Microsoft Azure, sức mạnh của sự hợp nhất đó sẽ được phát huy nhằm triển khai cho các doanh nghiệp Nhật Bản trong và ngoài nước và phát triển hơn nữa trong tương lai.

Trong tương lai, Microsoft Japan sẽ tiếp tục đóng góp vào việc kích hoạt hóa thị trường thông qua việc liên kết với Kanden System Solutions và Pacific Business Consulting để cung cấp dịch vụ đám mây và các sản phẩm đóng gói ERP thích hợp nhất với nhu cầu của khách hàng.

Microsoft Japan Company, Limited
 Trưởng phòng Takenori Ishikawa, Phòng kinh doanh Dynamics, Bộ phận tiếp thị & vận hành

■ Tổng quan về công ty PBC

| | |
|---------------------|---|
| Người đại diện | Chủ tịch hội đồng quản trị: Toshiki Kobayashi |
| Khu vực sở tại | Trụ sở chính tại Nhật Bản: Higashishinagawa, quận Shinagawa, thủ đô Tokyo (Tennozu Isle) Văn phòng và pháp nhân tại nước ngoài: Hồng Kông, Thượng Hải, Bangkok |
| Thành lập | Tháng 09 năm 1993 |
| Vốn điều lệ | 147.400.000 yên |
| Nội dung kinh doanh | Tư vấn sử dụng, hỗ trợ giải pháp bổ sung (add-on solution) đối tác cho Microsoft Dynamics NAV, Dynamics 365 for Financial and Operations, Dynamics 365 for Sales và các sản phẩm tương tự |
| Website | https://www.pbc.co.jp/ |

■ Tổng quan về công ty KS-SOL

| | |
|---------------------|---|
| Người đại diện | Chủ tịch hội đồng quản trị: Yasuhiro Yamamoto |
| Khu vực sở tại | 3-3-20 Umeda, quận Kita, thành phố Osaka |
| Thành lập | Tháng 04 năm 1967 |
| Vốn điều lệ | 90.000.000 yên (100% vốn đầu tư từ The Kansai Electric Power Co., Inc.) |
| Nội dung kinh doanh | Phát triển, vận hành, bảo dưỡng hệ thống thông tin và hệ thống viễn thông |
| Website | http://ks-sol.jp/ |

■ Địa chỉ liên hệ liên quan đến vấn đề trên

【Địa chỉ liên hệ từ những vấn đề liên quan đến truyền thông】

©Kanden System Solutions Co., Inc.

Bộ phận tổng vụ - Nhóm phụ trách quan hệ công chúng - Người phụ trách: Tsuzimoto, Taniguchi

Mail : publicrelations@ks-sol.jp

Tel : 06-7176-7500 FAX : 06-6453-0201

©Pacific Business Consulting, Inc.

Bộ phận quản lý nghiệp vụ: Takano

Mail : ttakano@pbc.co.jp

Tel : 03-5796-7051 FAX : 03-5796-7059

Về thuật ngữ trong văn bản này

- ※1. ERP Hệ thống tích hợp các thông tin cốt lõi của doanh nghiệp như hành chính tổng hợp, kế toán, nhân sự, sản xuất, bán hàng, v.v... nhằm tối ưu hóa toàn bộ nghiệp vụ
- ※2. CRM Quản lý, vận dụng tổng hợp thông tin khách hàng phát sinh trong các phòng ban như kinh doanh, bán hàng, xuất hàng, dịch vụ, v.v...
- ※3. EC Giao dịch thương mại điện tử